

深圳市芯科华高科技有限公司

Xenko 是亚洲领先的电子元器件独立分销商，公司总部设立在深圳。在新加坡、台湾、香港、深圳、苏州、南京、上海、北京、成都常设办公机构开展业务与服务。

我们致力于为全球电子制造业和分销行业，也包括全球 500 强的 OEM 工厂和独立的经纪人提供全面的元器件采购和供应链服务，Xenko 凭借最具有丰富经验的电子分销精英骨干团队，可追溯的质量承诺和专业快速的全球采购团队为根本发展策略，配合高效及先进的 IT 业务系统，Xenko 已经迅速成为全球电子分销行业中的先锋和明星企业。

我们的使命是为电子制造业客户提供来自全球范围的优质电子件和技术解决方案，不断创新进取，提升客户服务质量，成为电子制造企业首选且紧密的供应链服务伙伴。

一、薪酬福利

- 1) 工作生活平衡：周末双休，没有“996”、“007”，让您元气满满迎接美好的明天。
- 2) 有竞争力薪酬：业务岗位入职第一年年薪可达 20-100 万以上，且对优秀的您不设上限。
- 3) 激励诚意满满：最美奋斗者们每月可获 0-5000 元不等奖金，周采购/销售前三名会安排奶茶奖励；月度采购/销售更有现金奖励。

4) 充分后勤保障：除五险一金、法定节假日外，更有各类节日礼品及活动、年度体检等各类福利。

5) 工作氛围轻松：福田超甲级写字楼办公环境，加入 Xenko——富裕欢乐两手抓！

二、培养成长

1) 明确的适应方向：新员工入职一周内制定 90 天培养计划，明确目标，向前看齐；

2) 完善的培训体系：每月至少一次的行业相关知识培训，让您学习到更多知识，成为专业人士；

3) 健全的导师制度：经理级以上人员担任导师，让职场小白不再迷茫；

4) 优质的成长机会：针对骨干员工公司付费参加高端外部培训，为您提供最优质的学习和成长机会；

5) 开放的晋升通道：注重人才培养和梯队建设，年轻一代已逐渐成为公司的中流砥柱。

三、招聘岗位

外贸业务员（深圳）

招聘人数：10

1、借助 ICsource 、领英等渠道开发海外客户，与潜在客户建立有效关系并持续跟进；

2、定期访问重点市场的相关客户，维护好老客户及优质客户的良好合作关系；

3、与其他部门建立有效协同沟通，处理好客户需求、订单、交货及货款回收整套销售流程。

销售工程师（深圳/苏州）

招聘人数：10

工作职责：

- 1、开发各类电子制造业客户，建立与全球电子产品贸易商或制造商的采购合作关系；
- 2、定期与客户进行沟通，维护良好的长期合作关系，挖掘客户的发展潜力；
- 3、与其他部门建立有效协同沟通，处理好客户需求、订单、交货及货款回收整套销售流程。

四、任职要求

希望你本科及以上学历；

具备良好的沟通理解和人际交往能力；

有较强的责任心、抗压能力和团队协作能力；

不限专业，但营销类、外语类、电子类、管理类专业将被优先选中；

拥有丰富的学生会、社团组织、社会实践经验将更有优势；

流利的口语表达能力也将是您的加分项。

五、应聘须知

1) 面试流程：

投递简历 —> 初试 —> 复试 —> 录用签约

2) 投递方式:

简历投递邮箱: hr@zzonlinetech.com

投递简历时请备注 “学校+应聘岗位+姓名”

3) 办公地点:

深圳: 深圳市福田区深南中路 1002 号新闻大厦

苏州: 苏州工业园区中新大道西 128 号加城大厦 6 楼 D2 室

4) 联系方式:

姓名: 刘小姐

手机号: 15018505359